

# お客様の求めることに真摯に向き合い信頼関係を築く

営業部 (2016年入社) 長島

## 01. 日々どんな仕事をしていますか。

営業アシスタント業務をしております。  
内勤営業のような感じです。  
見積りや新規と問合せの対応などの  
セールス活動だけではなく外勤営業がやり切れない  
伝票処理などの事務作業もしております。  
セールス活動と事務作業が、5:5くらいの割合ですね。

## 02. 創和はどんな会社ですか。

向上心を持った企業だと思います。  
常に、良い製品を作るためには？効率よく仕事をする為には？  
と上を目指しながらみんな仕事をしています。  
このような社風なのは、社長や上司の近くで仕事ができ、  
意見を聞ける環境だからだと思います。  
また、育休が明けで、時間内にみっちり働いて、  
就業後 お子さんを迎えに行く女性社員がいます。  
そんな体制を取れるよう社員でサポートしあえるところも、  
創和の良いところだと思います。

## 03. 創和に入社して良かったと思うことは何ですか。

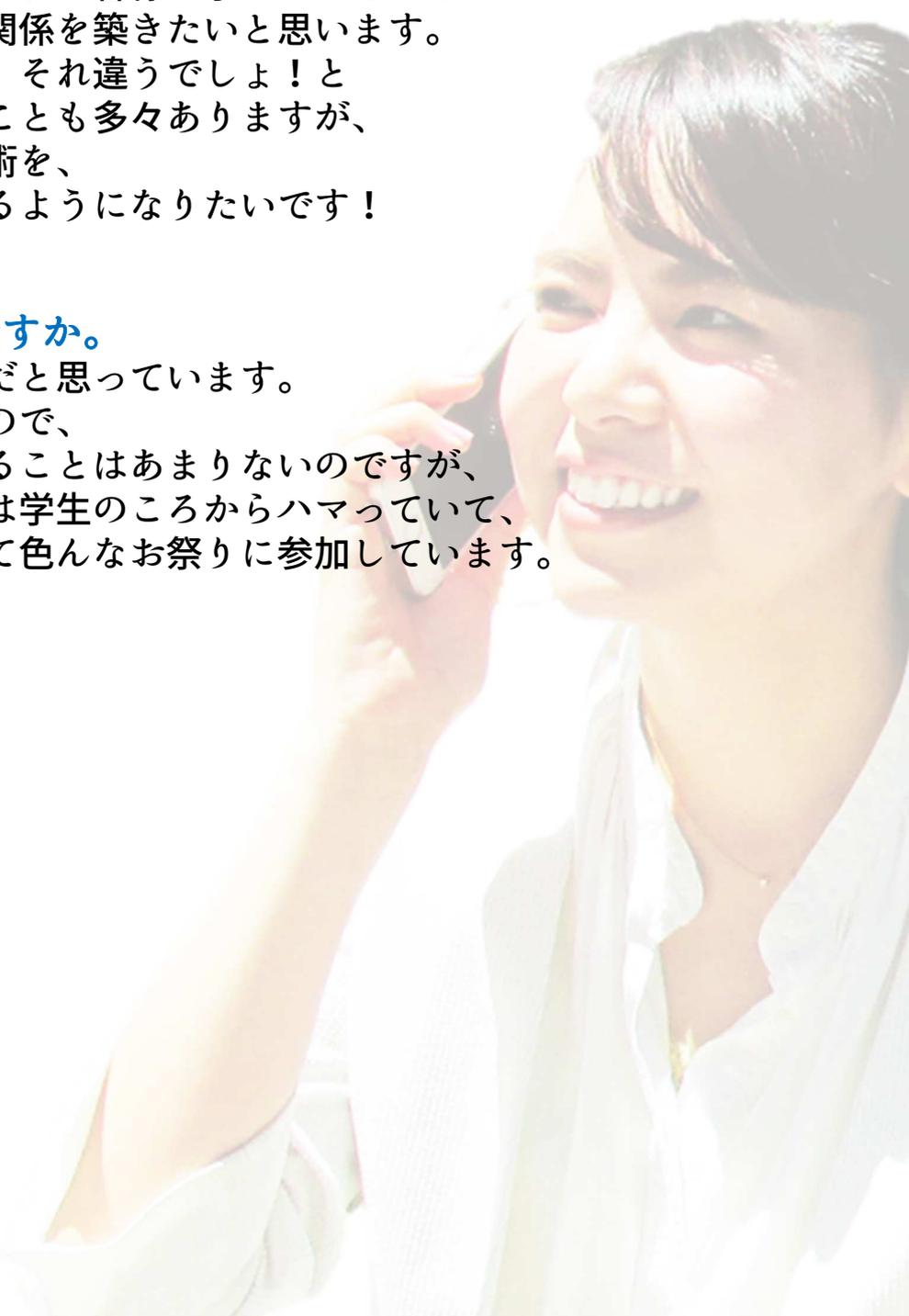
業界未経験・業務もほぼ未経験だったので、  
入社前は不安な気持ちがあったのですが、  
個人にあった教育をしてくれるので、  
少しずつ専門知識が増えていくことが嬉しいです。  
失敗しても、じゃあどうすればいい？と  
一緒に考えてくれる上司や先輩がいます。  
また、ゆとりだと思われたら嫌なのですが (笑)  
ONとOFFがしっかりしていて、  
プライベートの時間もしっかり作れます。  
前職の経験から、遅くまで残業することが当たり前と思って  
いたのですが、そうじゃないと教えてくれたのも創和でした。

#### 04. 今後の目標は何ですか。

お客様に信頼される創和社員になる事です。  
その為には人間としても成長していかなければなりません。  
もっと知識を増やして、お客様の求めていることに  
真摯に向き合い信頼関係を築きたいと思います。  
今は判断を間違えて、それ違うでしょ！と  
突っ込まれてしまうことも多々ありますが、  
創和のものづくり技術を、  
早く社外へ伝えられるようになりたいです！

#### 05. 自分ってどんな人ですか。

自分では素直な性格だと思っています。  
広く浅くなタイプなので、  
どれか一つに熱中することはあまりないのですが、  
唯一、よさこい踊りは学生のころからハマっていて、  
社会人チームに入って色んなお祭りに参加しています。



お客様の求めることに真摯に向き合い信頼関係を築く